



Tenemos la visión de convertir a AmbulanciApp en la plataforma líder del mercado digital para la contratación de traslados de ambulancia, brindando una reducción a los tiempos de respuesta y facilitando una mejor atención médica pre-hospitalaria de los usuarios ante una emergencia, con un servicio de calidad, confiable y a precios accesibles.

Dr. Armando Justo Verdugo

Lic. Miguel Ugalde Fernandez

QUE SOMOS?



- En un mercado globalizado, no existe una plataforma digital enfocada en la gestión relacionada a los traslados en ambulancia.
- A nivel nacional existen 6 mil 503 ambulancias públicas y privadas.
- En 2019 se realizaron 2,216,769 llamadas de emergencia médica a nivel nacional, de las cuales 80% requirieron traslado en ambulancia de emergencia.
- Actualmente en México, el tiempo de respuesta de una ambulancia al lugar solicitado es de: 30 a 50 minutos.

AmbulanciaApp es una App(mHealth) encargada de crear enlaces que disminuyan los tiempos de respuesta ante una emergencia médica, otorgando traslados seguros y confiables.

SERVICIOS:

Enlace entre Usuarios -
Proveedores de Servicios
de ambulancia (Públicos
y Privados)- Hospitales.

Gestionar traslados
programados (Hospital-
Casa , Casa – Hospital)

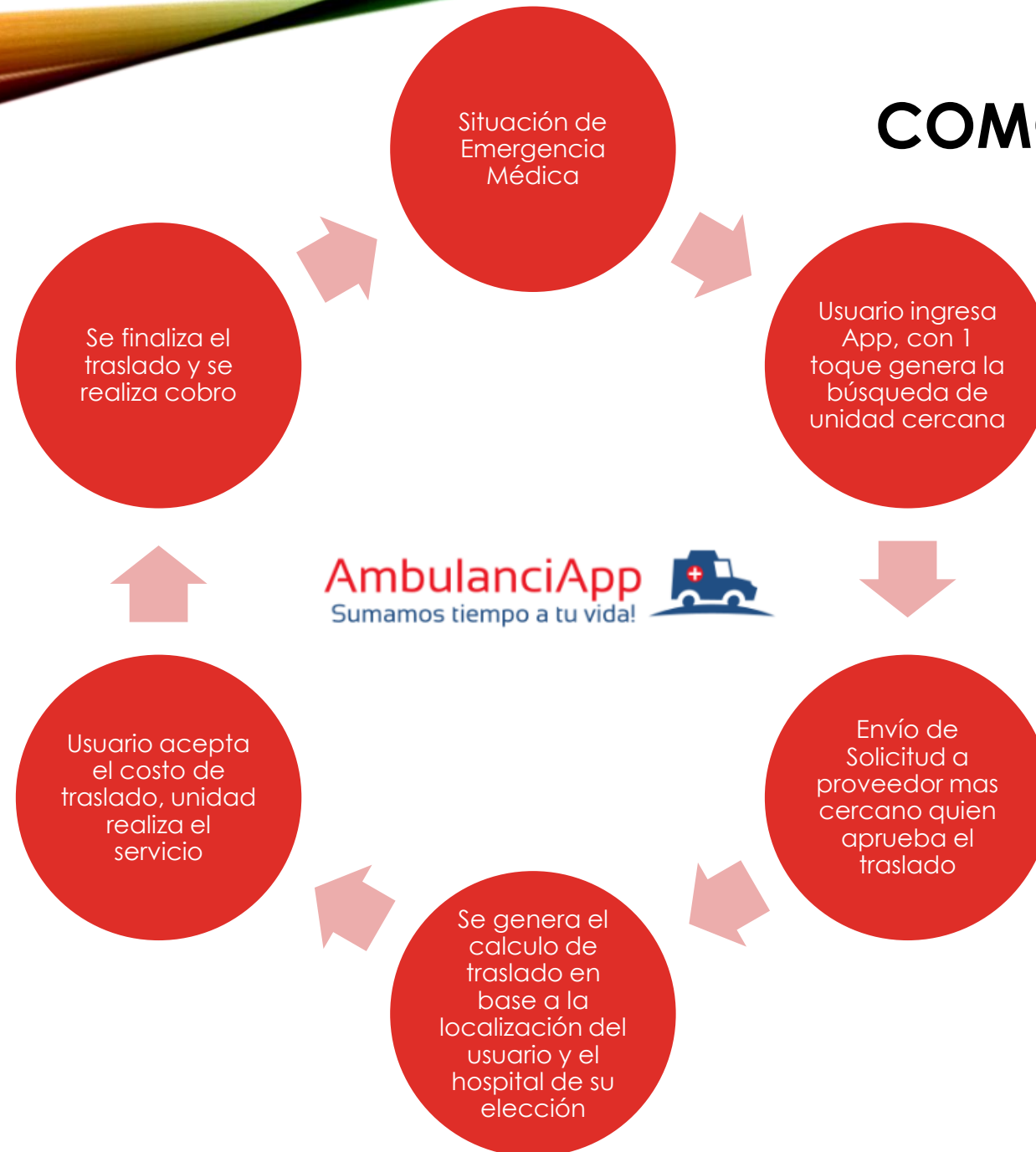
Cuotas y beneficios
aceptables para ambas
partes

Membresía de la
plataforma aumentando
servicios y promociones

Directorio de:
-Doctores
-Hospitales
-Laboratorios
-Aseguradoras

Espacios publicitarios
dentro de la plataforma
para los servicios de salud

COMO FUNCIONA?



Registro en app:

- Datos Generales
 - No. Seguro Social
 - SGMM
 - Historia Clínica
- Predeterminar:
- Servicio de ambulancia y Hospital de preferencia.

2 modalidades:

Gratuita: Ambulancias y hospitales Públicos

Membresía: Ambulancias y Hospitales Públicos + Privados, integra plan familiar ,carga de información SGMM, Promociones en traslados, Hospitales, Laboratorios Clínicos, Farmacias.

• Interacción App:

1. Botón Emergencia
2. Ficha de Identificación
3. Directorio (Ambulancias, Hospitales, Laboratorios)
4. Membresía (Beneficio de registrar 4 perfiles)
5. Apartado Publicitario

MODELO CANVAS:

<p>8. Aliados Clave</p> <ul style="list-style-type: none"> • Proveedores ambulancia, SSA, Aseguradoras, Hospitales, Labs • Empresas y escuelas • Desarrollador de la Plataforma y marketing • Proveedor de Mapas • Inversionistas • Responsable de cobro en plataforma por traslados 	<p>7. Actividades Clave</p> <ul style="list-style-type: none"> • Desarrollo de una plataforma atractiva, fácil de usar y eficiente • Convenio proveedores ambulancia, SSA, Aseguradoras, Hospitales y Empresas • Publicidad atractiva que brinde confianza y seguridad del servicio • Seguimiento post servicio personalizado • Servicio de cobro sin fallas • Servidores Funcionales 	<p>1. Propuesta de Valor</p> <p>Ciente:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Plataforma personalizada • Practicidad al solicitar el servicio • Tiempos reducidos de respuesta de ambulancias • Pago por Km, información de la tarifa y del prestador de servicio • Evitar abuso en cobros de traslados • Programar Traslados no urgentes • Solidarizar a la comunidad ante emergencias medicas • No existe un servicio similar establecido 	<p>4. Relación con el Cliente</p> <ul style="list-style-type: none"> • Plataforma personalizada (Saludo de inicio, carga de historia clínica, SGMM, Hospital de traslado) • Servicio Automatizado • Soporte Técnico clientes y proveedores: FAQs, Encuesta y seguimiento post servicio. Al final del servicio se califica y da reseña de proveedor y del cliente en ambas vías • Crear seguridad para clientes y proveedores 	<p>2. Segmentos de Clientes</p> <p>Ciente:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Dirigido a personas entre 18 y 60 años • Población en Mty 5,118,000 • Personas con teléfono móvil y/o Tableta • Nivel educativo básico • Personas que buscan un servicio confiable y de calidad <p>Proveedor:</p> <ul style="list-style-type: none"> • IMSS y SSA disminución de demanda de traslados que benefician la logística de sus servicios • Empresa de servicio de ambulancias con todos sus permisos y requisitos de funcionamiento en orden • Con plan de crecimiento en operaciones continuo • Listado de Hospitales y clínicas con información de servicios
<p>9. Estructura de Costes</p> <ul style="list-style-type: none"> • Creación y mantenimiento de Plataforma • Renta de: Servidores Oficina • Pagos de: Permisos de funcionamiento Plataformas (Android e IOS, WEB) Servicios de empresa para cobro Impuestos Publicidad y venta 		<p>5. Estructura de Ingresos</p> <p>Cobro del Servicio:</p> <ul style="list-style-type: none"> a) Tabulario por km recorrido standard: Básica \$145.00 Equipada \$230.00 + IVA b) Establecer el precio por proveedor <p>Ingresos para Plataforma:</p> <ul style="list-style-type: none"> -20% por traslado realizado (Emergencia y programado) -Cuenta Premium: costo \$50.00 mensual-\$500 anual que brinde promociones: Descuentos en servicios, farmacias, labs, atención personalizada de la app -Cobro por Publicidad (APP y WEB) ofrecida a los Proveedores • Servicio de emergencia: Cobro en 1ra etapa con Tarjeta de Crédito • Servicio Programado: Pago con tarjeta Crédito y Débito y/o Transferencia bancaria 		
<p>6. Recursos Clave</p> <ul style="list-style-type: none"> • Computadoras de alto desempeño • Desarrollo de Plataforma • Patente y registro de Plataforma • Renta de Servidores • Permisos de funcionamiento: SSA, Hacienda • Permiso de plataformas: Android e IOS • Renta de oficina (cowork) 		<p>Proveedor:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Ingresos asegurados y adicionales • Facilita la interacción con el cliente • Aumento en la demanda de traslados • Disminución de tiempos de respuesta que genera una mejor atención medica pre hospitalaria • Disminuye la cantidad de falsos servicios • Promoción para su empresa • Proyección y alcance a otro grupo de edades • Asegura confianza en sus servicios • Disminución de llamadas impropcedentes 	<p>3. Canales</p> <ul style="list-style-type: none"> • Creación de Plataforma y pagina WEB • 1ra etapa Android , 2da IOS • Publicidad: Redes Sociales, Mail, Ferias de Salud (públicas y privadas) • Promoción en: Empresas, escuelas, Asilos, Hospitales, Clínicas, Labs, Aseguradoras 	

PROYECCIÓN FINANCIERA:

FLUJOS NETO DE CAJA	año 0	Año 1	Año 2	Año 3	Año 4	Año 5	Año 6	Año 7	Año 8	Año 9	Año 10
	-\$ 512,400.00	\$ 215,007.60	\$ 279,365.04	\$ 497,996.92	\$ 602,163.06	\$ 889,618.86	\$ 1,029,446.45	\$ 1,371,144.50	\$ 1,587,636.78	\$ 2,022,917.18	\$ 2,335,080.16
ENTRADAS		\$ 1,294,000.00	\$ 1,462,220.00	\$ 1,652,308.60	\$ 1,867,108.72	\$ 2,109,832.85	\$ 2,384,111.12	\$ 2,694,045.57	\$ 3,044,271.49	\$ 3,440,026.79	\$ 3,887,230.27
Ahorros	\$ -										
Ingresos / ventas		\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -
SALIDAS	\$ 512,400.00	\$ 1,078,992.40	\$ 1,182,854.96	\$ 1,154,311.68	\$ 1,264,945.65	\$ 1,220,213.99	\$ 1,354,664.68	\$ 1,322,901.06	\$ 1,456,634.71	\$ 1,417,109.61	\$ 1,552,150.11
Plataforma	\$ 230,000.00										
Costo de establecimiento	\$ 25,000.00	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -
Patente	\$ 10,000.00										
Marca registrada	\$ 15,000.00										
Mantenimiento	\$ 8,000.00	\$ 49,824.00	\$ 51,717.31	\$ 53,682.57	\$ 55,722.51	\$ 57,839.96	\$ 60,037.88	\$ 62,319.32	\$ 64,687.46	\$ 67,145.58	\$ 69,697.11
Servidores mensuales	\$ 4,000.00	\$ 24,912.00	\$ 25,858.66	\$ 26,841.28	\$ 27,861.25	\$ 28,919.98	\$ 30,018.94	\$ 31,159.66	\$ 32,343.73	\$ 33,572.79	\$ 34,848.56
IOS-ANDROID	\$ 4,000.00	\$ 24,912.00	\$ 25,858.66	\$ 26,841.28	\$ 27,861.25	\$ 28,919.98	\$ 30,018.94	\$ 31,159.66	\$ 32,343.73	\$ 33,572.79	\$ 34,848.56
Mano de Obra	\$ 120,000.00	\$ 747,360.00	\$ 775,759.68	\$ 805,238.55	\$ 835,837.61	\$ 867,599.44	\$ 900,568.22	\$ 934,789.81	\$ 970,311.83	\$ 1,007,183.68	\$ 1,045,456.66
administrador	\$ 60,000.00	\$ 373,680.00	\$ 387,879.84	\$ 402,619.27	\$ 417,918.81	\$ 433,799.72	\$ 450,284.11	\$ 467,394.91	\$ 485,155.91	\$ 503,591.84	\$ 522,728.33
T.I	\$ 60,000.00	\$ 373,680.00	\$ 387,879.84	\$ 402,619.27	\$ 417,918.81	\$ 433,799.72	\$ 450,284.11	\$ 467,394.91	\$ 485,155.91	\$ 503,591.84	\$ 522,728.33
Equipo	\$ 50,000.00	\$ -	\$ 53,872.20	\$ -	\$ 58,044.58	\$ -	\$ 62,538.78	\$ -	\$ 67,382.08	\$ -	\$ 72,600.42
Equipo de Computo	\$ 50,000.00		\$ 53,872.20		\$ 58,044.58		\$ 62,538.78		\$ 67,382.08		\$ 72,600.42
Oficina	\$ 12,000.00	\$ 74,736.00	\$ 74,736.00	\$ 74,736.00	\$ 74,736.00	\$ 74,736.00	\$ 74,736.00	\$ 74,736.00	\$ 74,736.00	\$ 74,736.00	\$ 72,000.00
Cowork	\$ 12,000.00	\$ 74,736.00	\$ 74,736.00	\$ 74,736.00	\$ 74,736.00	\$ 74,736.00	\$ 74,736.00	\$ 74,736.00	\$ 74,736.00	\$ 74,736.00	\$ 74,736.00
Depreciaciones/financieros	\$ 9,150.00	\$ 106,130.40	\$ 116,346.39	\$ 113,538.85	\$ 124,420.88	\$ 120,021.05	\$ 133,245.71	\$ 130,121.42	\$ 143,275.55	\$ 139,387.83	\$ 152,670.50
Depreciación equipo computo	\$ 12,500.00	\$ 12,500.00	\$ 13,468.05	\$ 12,500.00	\$ 12,500.00	\$ -	\$ 12,500.00	\$ 12,500.00	\$ 16,845.52	\$ 12,500.00	\$ 12,500.00
Reserva de gestión 10%	\$ 45,750.00	\$ 88,442.00	\$ 96,955.32	\$ 94,615.71	\$ 103,684.07	\$ 100,017.54	\$ 111,038.09	\$ 108,434.51	\$ 119,396.29	\$ 116,156.53	\$ 127,225.42

INGRESOS TRASLADOS

TRASLADOS MENSUALES PROYECTADOS	200			
KILOMETRO RECORRIDOS PROMEDIO	15			
TOTAL KILOMETROS		3000		
PRECIO POR KILOMETRO		\$ 145.00		
TOTAL VENTA DEL SERVICIO			\$ 435,000.00	
COMISION PARA PLATAFORMA			20%	
TOTAL INGRESO MENSUAL				\$ 87,000.00
TOTAL				\$ 1,044,000.00

INGRESOS MEMBRESIA PLATAFORMA

VENTA MEMBRESIAS PROYECTADAS	500			
COSTO DE MEMBRESIA ANUAL		\$ 500.00		
TOTAL				\$ 250,000.00

TOTAL DE INGRESOS PROYECTADOS, SIN PUBLICIDAD	\$ 1,294,000.00
--	------------------------

TIR	43%
VPN	\$ 1,031,797.65
ROI	57%
PR	2.2 años



Gracias por su Atención!

Contacto:

ajustov@hotmail.com

Cel.22 27 09 91 14